

La confiance peut sauver l'avenir



FORMATION PROFESSIONNELLE



CAP EMPLOYÉ(E) DE VENTE SPÉCIALISÉ(E) – OPTION B

PRODUITS COURANTS

Lycée Professionnel Saint-Jean
Rond-Point de la Tour du Mail - 95117 Sannois Cedex
Tel. 01 34 11 46 48
Email : lp.saint-jean@apprentis-auteuil.org
<http://saint-jean-sannois.apprentis-auteuil.org>

CAP Employé/e de Vente Spécialisé/e – Produits courants (hors alimentation)

Objectifs ?

- Apprendre à exercer le métier de vendeur/se en point de vente spécialisé (hors alimentation).
- Accueillir et informer le client.
- Présenter les produits.
- Conseiller et conclure la vente.
- Contribuer à la fidélisation de la clientèle.

Profil ?

- Pour les jeunes sortant de troisième.
- Aimant les contacts humains.
- Dynamiques et disponibles.

Contenu ?

- **Une, deux ou trois années** de formation, avec un emploi du temps qui privilégie la formation professionnelle.
- **16 semaines de formation en milieu professionnel (stages)** en points de vente.
- Les **enseignements professionnels** représentent 50% des cours.
- **Évaluation en cours de formation.**
- **15 élèves au maximum par classe** pour favoriser des relations de confiance avec les professeurs et entre les jeunes.
- Sur le plan pédagogique, l'équipe s'appuie sur des **projets pluridisciplinaires** attractifs et un **Espace Numérique de Travail (ENT)** permettant de lever les barrières de la salle de classe traditionnelle et de placer l'élève au cœur de son apprentissage.
- De nombreux **partenariats** assurent des contacts réguliers avec le monde de l'entreprise.

Et après ?

- Poursuivre en 1^{ère} Bac pro « Artisanat et Métiers d'Art, option Marchandisage visuel » (MARVI : formation proposée dans notre établissement en voie scolaire ou en apprentissage).
- Poursuivre en 1^{ère} Bac pro « Métiers du Commerce et de la Vente ».
- Travailler comme vendeur/se.